**FICHE TECHNIQUE**



**Ouagadougou, Burkina Faso, 2023**

**Tarif FCFA :**

**850 000**

**Madame, Monsieur**

La Maison de l’Entreprise du Burkina Faso (MEBF) a le plaisir de vous proposer ce programme de certification au métier de consultant, en vigueur depuis octobre 2018.

Depuis sa création en 2002, la MEBF a toujours œuvré pour la facilitation de l’accès des Petites et Moyennes Entreprises (PME) à des services de développement, à travers la mise en œuvre de plusieurs projets et programmes financés par des partenaires techniques et financiers tels que la Banque mondiale, la Délégation de l’Union Européenne, la Coopération Danoise, le Fonds International de Développement Agricole (FIDA), l’Agence Française de Développement (AFD), la GIZ, Enabel, le PNUD. Ces projets et programmes lui ont permis de développer un réseau de prestataires de services de développement d’entreprises professionnels et performants, qui adaptent désormais leurs offres aux besoins d’accompagnement des PME.

L’une des expériences les plus pertinentes de la MEBF (2012-2016) fut la mise en place de Centres de Ressources en Entreprenariat Rural (CREER) dans sept régions du Burkina Faso, par le truchement du Programme d’Appui et de promotion du Secteur Privé en milieu Rural (PASPRU). Ces CREER sont des centres multidisciplinaires privés offrant une gamme de BDS (Business Development Services) aux micro-entreprises rurales (MER). Dans le cadre de ce dispositif, un processus de certification a été mis en place à l’endroit des consultants individuels recrutés pour gérer les CREER et fournir des BDS aux MER.

La plus récente expérience (2020-2023) est celle du développement des Business Coachs, à travers l’approche Small and Medium Enterprise Business Training and Coaching Loop (SME Loop) de la GIZ, auprès de PME rurales de six régions du pays.

Consciente que le renforcement des capacités des entreprises est une pièce maitresse pour leur développement, la MEBF en a fait un défi en s’y investissant depuis sa création. Le programme de certification au métier de consultant proposé est conçu de façon modulable pour répondre aux besoins grandissants de formation professionnelle appliquée des cadres des structures d’appui aux PME, des cabinets, bureaux d’études, consultants indépendants et centres de ressources en entreprenariat.

Les participants à ce programme de certification bénéficient d’une formation et d’un accompagnement qui se veut à la fois théorique et pratique, assurée par des facilitateurs, praticiens du conseil, qui combinent harmonieusement une bonne expérience professionnelle avec une habileté certaine de communicateur.

**Nous sommes confiants que ce programme répond aux besoins des entreprises et vient combler des attentes de longue date des consultants, des conseillers d’entreprise et des partenaires techniques et financiers.**

***Karim OUATTARA***

*Directeur Général*

**Programme I**

**40**

heures

**Ingénierie du conseil**

**Esprit d’entreprise**

**20**

heures

**3 semaines**

**Programme II**

**20**

heures

**Diagnostic d’entreprise**

**40**

heures

**Montage de plan d’affaires**

**3 semaines**

**Programme III**

**Formation de Formateur en gestion d’entreprise et méthode de suivi selon la méthodologie GERME/BIT**

**60**

heures

**10**

heures

**Marketing des services**

**4 semaines**

**Programme IV**

**170**

heures

**Coaching terrain**

**9 semaines**

**Admission au programme**

**Toute admission au programme est soumise à un entretien préalable ainsi qu’à la signature d’un engagement en cas d’éligibilité.**

**Modalités de paiement souples**

**Public cible éligible :**

* Cadres des structures d’appui aux PME, des cabinets, bureaux d’études et centres de ressources en entreprenariat
* Consultants
* Fonctionnaires et travailleurs du privé désirant développer des habiletés dans la consultance
* Diplômés intéressés par la consultance
* **50% à l’inscription**
* **30% en cours de formation**
* **20% avant la remise du certificat**

**Une réduction\* de 5% est offerte à toute personne qui paie la totalité des frais à l’inscription.**

**\* la réduction ne concerne pas ceux ayant obtenu la validation des acquis professionnels**

 **CALENDRIER**

**SEMAINES 1 à 2**

**THEME 1 / Ingénierie du conseil**

**Objectifs :**

* Comprendre le métier de conseil
* S’approprier la posture du consultant
* Préparer et conduire une mission de conseil

**Contenu pédagogique :**

* Panorama du conseil
* Métier de conseil
* Ingénierie conseil
* Etudes de cas

**SEMAINE 3**

**THEME 2 / Esprit d’entreprise**

**Contenu pédagogique :**

* Idée d’entreprise et facteurs de succès
* Parcours et profil de l’entrepreneur
* Prérequis à la création
* Formalités de création d’entreprise

**Objectifs :**

* Développer son esprit d’entreprise
* Révéler son potentiel entrepreneurial
* Maitriser les informations et démarches nécessaires à la création

**SEMAINE 4**

**THEME 3 / Diagnostic d’entreprise**

**Contenu pédagogique :**

* Conditions d’accès au crédit
* Eléments de diagnostic
* Préparation et conduite d’un diagnostic
* Etude de cas

**Objectifs :**

* Conduire des diagnostics d’entreprise orientés financement

**SEMAINE 5 à 6**

**THEME 4 / Montage de plan d’affaires**

**Contenu pédagogique :**

* Situation de référence
* Projet de développement d’entreprise
* Etudes commerciale et technique
* Evaluation financière
* Etude de cas

**Objectifs :**

* Maitriser l’architecture générale d’un plan d’affaires
* S’approprier les outils de montage de plan d’affaires avec le label MEBF

**SEMAINE 7 à 9**

**THEME 5 / Formation de formateurs en gestion GERME**

**Contenu pédagogique :**

* Analyse des besoins en formation
* Andragogie (formation des adultes)
* Activités de préparation, animation

et évaluation d’une formation GERME

* Séances et outils de feedback
* Mise en situation (animation des modules
* Promotion de la formation GERME

**Objectifs :**

* Acquérir les connaissances et outils nécessaires pour promouvoir, préparer, conduire, évaluer et suivre une activité de formation d’entrepreneurs
* Assurer le suivi conseil des PME en gestion avec des outils adaptés
* Être attesté Formateur GERME

**SEMAINE 10**

**THEME 5 / marketing des services**

**Objectifs :**

* Définition-Notions de base
* Segmentation-Ciblage
* La servuction
* Mix marketing des services
* La qualité des services

**Objectifs :**

* Connaître les spécificités des services
* Concevoir et mettre en œuvre le mix marketing de son offre de services
* Maitriser la démarche et les outils pour piloter la qualité de ses services

**SEMAINE 11 à 19**

**Coaching terrain : diagnostic / plan d’affaires**

**Horaires :**

Les formations se déroulent de 16 heures 30 à 20 heures 30.

**Validation des Acquis Professionnels (VAP) :**

Tout candidat ayant validé un programme ou un thème de formation antérieurement, doit obligatoirement en faire la preuve auprès de la MEBF. Ce qui pourra le dispenser dudit programme ou thème. Par conséquent, les frais de formation auxquels il reste soumis concerneront uniquement le(s) programmes(s) ou le(s) thème(s) restant à valider.

**Formulaire d’inscription**

**Le nombre de place étant limité, veuillez-vous inscrire le plus tôt possible.**

Pour valider leur inscription, les participants doivent remplir et déposer à la MEBF ou envoyer par email le présent formulaire (saisi ou manuscrit scanné) à l’adresse : **formations@me.bf** accompagné du règlement des frais de participation.

Il est recommandé de ne pas émettre de virement, ni de prendre des titres de transport sans avoir au préalable pris contact avec la Maison de l’Entreprise du Burkina Faso (MEBF) par mail sur **formations@me.bf** ou par téléphone au +226 60 22 46 84 ou +226 25 39 80 60/61.

Les paiements se font par virement bancaire, par chèque ou en espèce.

Les frais de participation comprennent les documents de travail, le matériel pédagogique, les amuses bouches, pendant la durée de la formation.

**PAIEMENTS PAR CHEQUE :**

Le chèque doit être encaissable au Burkina Faso et libellé au nom de La Maison de l’Entreprise du Burkina Faso.

**PAIEMENTS PAR VIREMENT BANCAIRE :**

N° de compte : 121 701 424 001

Titulaire du compte :

MEBF/RESSOURCES BOUQUET

Compte domicilié à ECOBANK BURKINA

Compte tenu des délais de virement internationaux, les participants doivent ordonnés leur virement au plus tard 10 jours avant le début de la formation.

Quelles sont vos attentes vis-à-vis de ce programme ?

…………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

**MONTANT A PAYER :**

**Frais d’inscription :**

* **850 000 FCFA (une seule tranche)**
* **425 000 FCFA (1ère tranche, le reste payable en 2 tranches)**

**MODE DE PAIEMENT :**

Chèque : ⬜

Espèces : ⬜

Virement bancaire : ⬜

Signature (+ cachet si organisme)

Nom : ………………………………………………….

Prénom(s) : …………………………………………...

………………………………………………………….

Organisme (s’il y a lieu) : ………………………………..

………………………………………………………….

Fonction : ……………………………………………..

………………………………………………………….

Email : …………………………………………………

Téléphone professionnel : …………………………..

Téléphone personnel : ……………………………….

Ville : …………………………………………………..

Pays : ………………………………………………….

Niveau d’études : …………………………………….

………………………………………………………….

Spécialité : …………………………………………….

………………………………………………………….